

目 录

校企合作专刊

重点推介

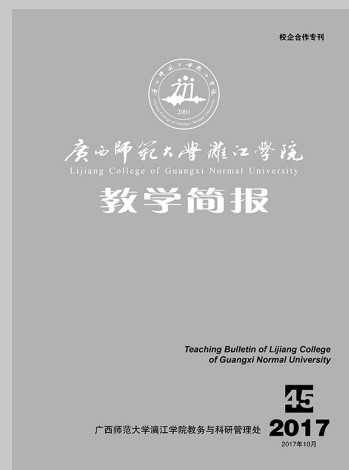
- 1 我校杨树喆校长率队考察广西名淘网络科技有限公司推动校企合作项目…………… 1
- 2 我校与浙江名淘投资控股有限公司签署产教融合框架协议…………… 2
- 3 强强联手、强强合作、强强共进——我校与浙江名淘投资控股有限公司校企合作启动仪式顺利举行…………… 3
- 4 “高校人才优选计划”——学校名淘电商项目进入实质推进阶段4
- 5 杨树喆校长一行赴深圳、厦门、杭州三地洽谈校企合作项目… 5
- 6 我校召开校企合作工作第三次推进会…………… 7
- 7 广西师范大学漓江学院浙江名淘“电商人才优选计划”就业培训班招生简章…………… 8
- 8 校领导邓志平带队看望我校参加“名淘电商人才优选计划”的学员……………12
- 9 产教融合促进内涵发展、校企合作培养电商人才——我校“名陶电商学院”举行首届新生开班典礼……………13
- 10 力推浙江名淘“电商人才优选计划”，加速外语专业转型发展……………14
- 11 系部联手推进浙江“名淘电商人才优选计划”……………15

合作与交流

- 12 我校与广西师范大学出版社集团签署专业合作共建协议……………16
- 13 甲骨文OAEC教育部大区总监张维亮一行来我校洽谈校企合作项目……………17
- 14 我校与北京国培中心举办校企合作签约仪式暨“全国高校学生ISO9000内审员人才培养基地”揭牌仪式……………18
- 15 我校联合桂林市地方税务局、雁山区地方税务局开展税法宣传活动……………19

广西师范大学漓江学院
教学简报

TEACHING
BULLETIN OF
LIJIANG COLLEGE OF
GUANGXI NORMAL
UNIVERSITY



2017年10月刊
总第45期

主办：广西师范大学漓江学院
教务与科研管理处

编辑：刘 颜

校 对：李明阳

副主编：李明阳

主 编：杨杰夫

E-mail: 85290663@qq.com

联系电话：3696103

16	音乐与教育系赴七星托幼集团开展共建洽谈	20
17	音乐与教育系携手桂林幼教集团共建广西高校创优项目实验室揭牌	21
18	音乐与教育系和七星托幼集团校外合作指导2018毕业生教育实习工作暨学前教育专业校外实践基地项目推进	22
19	理工系与南宁易唐公司联合开展毕业论文答辩	23
20	管理系市场营销教研室与星巴克合作开展营销实践活动	24
21	外语系召开商务英语专业校企合作授课及集中实习研讨会	25
22	经济政法系第二期招商证券订单班正式开班	26
23	我校音乐与教育系同奥林匹克幼儿园合作建立教学实践基地	27
24	金融知识进校园，义务宣传我先行——交通银行桂林分行“金融知识进校园”宣传活动	28
25	合作共赢“E”路同行——“建行杯”征文大赛颁奖典礼	29

我校杨树喆校长率队考察 广西名淘网络科技有限公司 推动校企合作项目

为进一步推进转型发展，深化人才培养模式改革，2016年10月9日下午，杨树喆校长率队赴南宁考察了广西名淘网络科技有限公司，杨庆庆副校长、教务与科研管理处杨杰夫处长及相关工作人员陪同考察。

杨校长一行得到了广西名淘网络科技有限公司董事长、总经理江战，执行董事赖海标的热情接待，并实地参观广西名淘网络科技有限公司工作场地，了解公司的运营情况工作情况。紧接着，双方进行深入的座谈。会上，江战总经理就“名淘集团”的架构；电商运营业务的发展；电商教育培训的实践；与国家工信部中国电子商务协会、中国电商数据教育培训中心的合作；以及“名淘集团”与美国合作探索国际化办学的情况做了介绍，重点讲解了“名淘电商”与“漓江学院”就电子商务专业共建的构想，并真诚的希望双方能在专业共建、电商试点班、电商培训示范基地、电商创业孵化基地、漓江学院国际化办学等五个方面进行合作，尽力探索和完善校企合作模式，使得校企双方能够实现共赢。

杨树喆校长对于“名淘集团”的发展和公司实力给予了充分肯定。他提出：双方一要抓紧落实现有在校生电商专业技能短期提升课程培训的落地；二要以“平台化思维”共谋未来发展。

“名淘电商”是速卖通、天猫、淘宝及京东的第三方金牌服务商，中国十佳电商服务商，同时也是中国电子商务协会、中国电商数据教育培训中心、中国大数据和智慧城市研究院唯一授权的电商高级人才培训机构。此次考察，对学校深入推进产教结合，探索校企合作的新模式，实现我校的专业转型发展有着重要意义。

(杨杰夫)



座谈会现场



名淘公司负责人向杨校长
一行介绍公司情况

我校与浙江名淘投资控股有限公司签署 产教融合框架协议

为探索我校转型发展路径，推进与浙江名淘投资控股有限公司的深度合作，2016年11月24日下午，校长杨树喆，党委副书记、纪委书记、副校长邓志平，副校长杨庆庆一行5人赴南宁广西名淘网络科技有限公司洽谈校企合作事宜，得到了浙江名淘投资控股有限公司副总裁、广西名淘网络科技有限公司董事长兼总经理江战及执行董事赖海标等的盛情接待。在热烈的交谈中，杨校长与该公司江副总裁共同签署了《广西师范大学漓江学院-浙江名淘投资控股有限公司校企合作框架协议

议》。根据框架协议，浙江名淘控股有限公司将在我校挂牌设立“中国电子商务协会电商培训示范基地”和“中国电商数据教育培训中心示范基地”，同时双方还将在“电商实操人才就业岗前技能培训”“电子商务本科专业共建”“互联网+创新创业孵化基地”等方面，进一步洽谈推动校企合作产教融合的共赢发展。

浙江名淘投资控股有限公司是官方速卖通、天猫、淘宝以及京东的第三方服务商，主营以“品牌策划、视觉设计、店铺运营、电商培训、大数据”为核心业务的互联网整合营销闭环产业服务链。根据企业的不同需求和不同阶段，量身打造全网渠道“一站式”B2C商城运营及电商人才培养服务。创建以来，公司先后获得“中国十佳电商服务商”“中国电子商务代运营服务行业最佳典范企业”“全国诚信经营3.15放心单位”“天猫金牌服务商”“中国电子商务职能教育培训示范基地”“中国最具竞争力职业教育品牌”“中国电商行业最佳服务商”以及“全国诚信经营AAA级信用电商企业”等荣誉。该公司旗下的名淘电商学院，是专业从事电商运营技能人才实训的教育机构，拥有近百位电商实战业务精英导师，始终恪守“教干货+真实操”的实战模式，打造了独有的“电商实训营”精品实战课程。



图：杨校长与江副总裁共同签署合作协议



图：双方在签约仪式后合影

(李久华)

强强联手、强强合作、强强共进

——我校与浙江名淘投资控股有限公司校企合作启动仪式顺利举行



图：丁静董事长在启动仪式上致辞



图：杨树喆校长代表学校接受“中国电商培训示范基地”牌匾



图：杨树喆校长为张强董事长和张行苏常务副总裁颁发客座教授聘书

2016年12月8日下午，我校与浙江名淘投资控股有限公司的校企合作启动仪式在多功能报告厅隆重举行。学校领导丁静、杨树喆、邓志平、章冬兰、刘文革、杨庆庆，浙江名淘投资控股有限公司领导张强、张行苏、江战、赖海标、赵梓涪出席了启动仪式。桂林市商务局副局长邓冶、桂林市雁山区副区长陆铁拓应邀出席仪式。我校各系、各部门主要领导及学生代表500多人参加了启动仪式。仪式由副校长杨庆庆主持。

震撼人心的广西师范大学漓江学院宣传片和浙江名淘投资控股有限公司宣传片拉开了启动仪式的序幕。学校董事长丁静为启动仪式致辞，她指出我校近年来紧紧围绕应用技术型、创新人才的培养，开展了大量的实践探索，取得了丰富的经验，为学校广大教师更新育人理念、深化教育教学改革指明了方向。此次双方的合作正是契合了社会与学校对专业特色发展的需要、专业人才培养模式改革的需要以及特色应用型人才培养的需要，这种新的人才培养模式的建立将支撑起学

校更加鲜明的办学特色。她表示有地方政府的大力支持，有社会各界力量的帮助，特别是经济发达地区行业先锋企业的鼎力相助，我校将借助转型发展，抢抓机遇，双方的合作必将拥有美好的前景。

浙江名淘投资控股有限公司董事长、总裁，中国电商数据教育培训中心副主任、中国大数据和智慧城市研究院副院长张强为启动仪式致辞，他首先介绍了公司的概况，指出校企合作是新形势下企业发展进步的内在要求和实现双赢的战略举措，既是当务之急，又是长远大计，希望本次



图：邓志平副校长为江战副总裁和赖海标执行董事颁发创新创业导师聘书



图：与会领导嘉宾合影



图：张强董事长一行在我校大学生
创新项目孵化区考察



图：张强董事长一行参观
我校外国语言文化体验中心

强强联手能实现校企双方的互利共赢，为地方经济建设提供智力支撑。

桂林市商务局副局长邓冶指出，本次校企合作项目的达成，将有利于桂林构建电子商务培训平台，推动电商产业的发展，对于加快电子商务与桂林经济、旅游、文化等发展都有着十分重要的意义，作为政府部门，一定会对该项目给予大力支持。

桂林市雁山区副区长陆铁拓在致辞中表示，广西师范大学漓江学院与浙江名淘投资控股有限公司战略合作搭建的电商培训平台，对于加快推进广西高等教育集中区、科教组团新城建设等，具有战略性意义。

紧接着，进行了“中国电子商务协会电商培

训示范基地”及“中国电商数据教育培训中心示范基地”的授牌仪式，我校聘请张强董事长和张行苏常务副总裁作为客座教授，聘请江战副总裁和赖海标执行董事为创新创业导师。最后，张行苏常务副总裁为我校在座师生进行了校企合作项目专题宣讲。

据悉，本次校企合作的项目包括双方合作开设“电子商务专业岗前就业实训班”、共建“电子商务专业”、共同合作建设“电商学院”，以及共同协商一致开展的其他项目等，我校将以此次启动仪式为契机，提升我校专业办学水平和人才培养质量，更好地服务地方经济社会发展。

（苏桂宏）

“高校人才优选计划”

——学校名淘电商项目进入实质推进阶段

1月13日，学校杨庆庆副校长带队赴南宁与名淘投资控股有限公司江战副总裁、名淘教育陈晓辉副总经理进行了“高校人才优选计划”项目洽谈，标志学校名淘电商项目进入实质推进阶段。

教务与科研管理处负责人陪同前往洽谈。

洽谈会上，双方就计划实施方案达成共识，并确定于2017年启动实施。“高校人才优选计划”主要针对应届大学毕业生开设淘宝天猫运



图：名淘教育陈晓辉副总经理作项目介绍



图：校企双方认真研究合作具体事宜

行课程、美工实训课程、速卖通实训课程、天猫国际站实训课程等四类电商专业课程。其课程设置、学习方式和就业保障体系实现了学习真实操、学费零负担、就业零压力的目标。

该计划是我校与浙江名淘投资控股有限公司继2016年12月8日签署校企合作协议后的进一步实

质推进，也是我校将校内教学与社会应用实践相接轨，积极推进产、学、研的科学结合的进一步探索。项目的持续推进对我校转型发展、学生就业竞争力的提升和学校服务地方的能力起到积极作用。

(杨杰夫)

杨树喆校长一行赴深圳、厦门、杭州三地 洽谈校企合作项目

为进一步拓展校企合作项目，探索多元化的办学路径，2月15日至21日，校领导杨树喆、邓志平、杨庆庆等一行六人赴深圳碧柏高尔夫实业有限公司（以下简称“碧柏公司”）、厦门南洋学院、浙江名淘投资控股有限公司（以下简称“名淘公司”），洽谈校企合作事宜。教务与科研管理处杨杰夫、管理系主任彭润华、党政事务部副部长金云亮等陪同考察。

2月15-16日，考察团赴碧柏公司、深圳观澜高尔夫俱乐部参观考察。碧柏公司总裁王建强、

深圳观澜高尔夫俱乐部招聘总监徐丹热情接待了我校考察团。王建强总裁介绍了公司与高校联合



图1：我校考察团与王建强总裁（左二）座谈交流



图2: 徐丹总监给我校考察团讲解观澜高尔夫俱乐部情况



图3: 我校考察团参观厦门南洋学院



图4: 我校考察团与黄春津董事长(右三)合影留念

培养高尔夫专业人才的基本情况, 双方就高尔夫球运动与管理(方向)专业共建、高尔夫专门人才的培训、就业等方面进行了洽谈, 之后实地参观高尔夫球场并与球童进行了交流。

2月17-18日, 考察团赴厦门南洋学院参观考察。南洋学院董事、厦门市海乘海事咨询服务有限公司黄春津董事长热情接待了我校考察团。在参观南洋学院实训室后, 黄春津董事长详细介绍了公司与国内高校联合培养国际邮轮人才的基本情况, 双方探讨了联合培养国际邮轮专业人才的可能性, 并对将来合作前景表示乐观。

2月19-21日, 考察团继续赶赴杭州, 与名淘公司举行了“漓江学院教学实践基地、创新创业实践基地授牌仪式”。名淘公司董事长张强、总裁张行苏、常务副总裁付朝辉、副总裁王永卓、许铭、向乾、江战等所有高层领导出席了仪

式。仪式上, 名淘公司聘请杨树喆校长为“名淘集团”战略发展顾问, 杨树喆校长授予名淘公司“漓江学院教学实践基地、漓江学院创新创业实践基地”牌匾。本次授牌意味着在去年双方签署校企合作协议的基础上, 学校与名淘公司的合作进入了新的阶段。仪式后, 双方举行了“高校电商人才优选计划项目”签约仪式, 该项目旨在培养有志于在电商领域发展的应届大学毕业生的专业电商技能, 为广西乃至全国培养专业的电商专业人才, 项目将于今年上半年在我校正式启动。

本次考察交流, 不仅实质性地推进了我校现有的校企合作项目, 也为我校持续打造新的校企合作增长点, 助推专业群建设, 促进学校转型发展注入了新动力。

(金云亮)



图5: 名淘公司聘请杨树喆校长为“名淘集团”战略发展顾问



图6: 杨树喆校长授予名淘公司“漓江学院教学实践基地、漓江学院创新创业实践基地”牌匾



图7: 我校考察团与名淘公司合影留念

我校召开校企合作工作第三次推进会

为了进一步推进学校转型发展，加大校企合作项目推进力度，4月13日下午，学校在行政管理中心3301会议室召开校企合作工作第三次推进会。校长杨树喆出席并主持会议，电商学院筹建工作领导小组成员、各系党总支副书记、2013级

全体专兼职辅导员参加了会议。

会上，首先由教务与科研管理处处长杨杰夫向与会人员对本次校企合作项目——名淘“电商人才优选计划”进行了介绍，并具体就项目开展过程中的项目报名、报名费用、人员筛选、学分置换等几个方面做了推介说明。

随后，招生就业处处长蒋毅向与会人员就项目推广宣传中的一些注意事项进行了说明，同时对就业区域、就业质量、培训费用等一些在宣传过程中学生关注的问题进行了解答。

最后，杨树喆校长就推进会进行总结发言。他希望与会人员要充分认识到本项目是学校转型发展的重要一步，学校今后将优先发展与现代服务业相关的专业，加大产教融合、校企合作的力度。他还提出通过本次项目将我校应用型人才培养的口号落实，同时培养一批教师，为我校的电子商务专业积累师资，其次提高就业质量，为毕业生搭建更广的就业平台，从而为促进学校发展、提高就业质量、助力学生发展带来益处。

(赵冰川)



图：杨树喆校长在会上发言



图：推进会现场

广西师范大学漓江学院 浙江名淘“电商人才优选计划” 就业培训班招生简章

◆项目背景:

漓院与名淘:2016年12月,我校与浙江名淘投资控股有限公司签定校企合作协议书,校企合作的项目包括双方合作开展“电商人才优选计划”就业培训班,共建“电子商务专业”和“电商学院”。

名淘的优势:浙江名淘投资控股有限公司自成立以来,一直力求打造成为中国互联网整合营销领军品牌。目前是官方速卖通、天猫、淘宝、京东、蘑菇街等全网电商平台的运营服务商,根据企业的不同需求和不同阶段,量身打造全网渠道“一站式”B2C商城运营及电商人才培养服务。目前已为上百家知名品牌企业电商提供服务、孵化团队、输送人才。浙江名淘曾荣获阿里巴巴“天猫四星级服务商”称号、中国电子商务十佳创新品牌奖、2016特色职业教育品牌、中国最具竞争力职业教育品牌等荣誉。

电商行业发展趋势:当前电商行业发展势头迅猛,中国网络零售市场和出口跨境电商市场交易规模逐年增长,电商行业对运营人才、技术性人才、推广销售人才、综合性高级人才的需求量大,电商从业人员职位薪酬待遇逐年提升,发展前景好。

◆项目优势:

专为就业设项目——丰富的合作企业资源,灵活的就业制度。培训合格即安排就业,后还贷。初次考试不合格者可免费再培训一次!还有保障金为你“撑腰”,全程无忧,帮你度过“最难就业季”!

高薪岗位供选择——阿里巴巴等上百家优质企业为你提供就业岗位,广西区内外就业单位任你选择,职位薪资高,发展前景好!

精英讲师授课好——授课讲师均是四年以上的电商资深运营人员,有丰富的理论基础和实操经验,曾操作过百万级、千万级店铺,全程采用手把手教学。是他们的运营策划让无数人“剁手”,跟着他们学有“钱途”!

售后服务有保障——享受免费就业咨询和服务,对你开展一对一的包装与指导,确保高质量的就业和在企业的晋升发展。就业后如出现被公司无故辞退的现象,名淘承诺持续两个月内再次安排面试,直至找到工作为止。

配套政策力度大——漓江学院应届毕业生参加培训,可申请置换学分。获准参加培训者即获赠笔记

本电脑一台。

◆零基础实操性教学模式：

零基础：

以电商人才需求为导向，开设运营班、美工班、速卖通班，满30人开班，参加者不受所学专业限制。

实操性：

实店——实际运营店铺；

实操——每位学员拥有店铺账号，进行推广实操学习；

实战——配置一个店铺实际进行完整的运营操作；

培训周期和时间：六周学习，一周五天，每天五小时实战培训，第七周开始进入就业培训和双选环节。

◆个性化课程设计：

运营班课程：

一周重心	课程内容	学生收获
基础操作及自然流量	B2C商家流程 天猫的基本操作 天猫运营店内优化 自然流量与SEO 店铺定位	1.熟悉电商行业，了解入驻操作，清晰电商数据，清楚大致运作模式 2.学会运用工具，了解后台界面，学会使用软件，熟练发布宝贝 3.学会优化标题，熟悉设计详情页与店铺首页 4.明确流量定义，熟悉流量的本质，学会引流 5.学习了店铺定位的重要性及各个定位维度
付费推广	在线推广 直通车 钻展 淘宝客&无线分享	1.了解推广的种类，熟悉推广的不同模式，了解推广的出发点和本质 2.学会正确操作直通车推广，学会控制成本，增加产出 3.学会钻展投放方式，学会精准定向，如何将推广与品牌更好结合 4.学会新推广模式，CPS模式的优势利用，学会玩转无线 5.熟练掌握操作细节，清晰数据获取方式与价值
活动报名	聚划算流程 备战双十一 手机淘宝 官方活动 第三方活动	1.聚划算的定位，怎么报名，如何做好聚划算，聚划算与品牌的关系 2.了解什么是双十一，知道怎么去报名，知道如何去策划双十一 3.学习无线端的玩法，了解无线端的重要性，知道如何去无线端营销 4.了解官方活动的类型，学会如何去报名，知道如何策划官方活动 5.了解了第三方活动的报名和技巧
店铺规划	推广计划制定 店铺月度规划 年度规划大纲	1.学会高效推广，了解制作推广规划的技巧，学会高效花钱 2.学会高效运营，熟练操作计划制定 3.学会按计划做事，学习如何规划店铺发展，熟练操作 4.熟练操作规划制定，了解规划制定技巧与细节
新店运营及爆款打造	如何快速打造爆款 天猫新店运营思路 营销数据分析 结业测试点评讲解 店铺资料传达与讲解	1.知道什么是爆款，爆款的意义，如何去培养爆款，了解各个注意点 2.学会新店铺如何规划，熟悉新店铺的定位，了解拿到新店铺怎么下手 3.学会采集数据，学会分析数据，学习从数据中发现问题提出方案 4.熟悉店铺现状，了解店铺实际销售情况



美工班课程：

一周重心	课程内容	学生收获
PS软件学习	行业介绍、认识PS PS理论基础 认识图层和混合模式 抠图-钢笔工具 抠图-通道、调色、修图	1.初步认识PS界面，PS常用工具及快捷键，了解选区与选框工具的区别 2.熟练掌握PS工具栏含义 3.理解图层的含义，掌握图层新建、复制、删除等基础操作，理解并掌握几种常用的图层混合模式 4.掌握并熟练使用钢笔工具进行抠图 5.学会通道抠图原理并掌握使用 6.学会调整图片的亮度对比度、色相饱和度、色调等，学会使用Camera Raw调整图片，掌握可选颜色的原理，学会内容识别、污点修复等修图工具
美学基本理论	巩固复习，重温调色、修图 临摹海报练习 版式 字体、色彩 设计海报练习	1.了解自己还有哪些不足，学会将所学习的内容串联 2.学会制作一张海报，了解自己那些地方还有不足多加练习 3.理解版式基础理论，学会分析一张图片的版式 4.掌握色彩的基本原理，理解掌握色彩搭配的流程规范 5.学会分辨衬线体与非衬线体，了解他们的区别，掌握字体的性格，掌握常用字体的运用
首页技巧及实操	设计海报练习 首页解析 首页操作 首页问题纠正 首页操作	1.海报的设计原理讲解 2.了解首页设计的尺寸规范，了解并且掌握首页制作的流程 3.学会制作一张首页，学会按照流程来制作首页 4.了解自己还有哪些不足进行提升优化
详情页技巧及实操	首页问题纠正 详情页解析 详情页操作 详情页问题纠正	1.了解自己还有哪些不足，学会如何转成手机端首页 2.掌握详情页尺寸规范，学会分析详情页，掌握详情页核心要点，理解制作详情页的具体流程 3.学会制作一张详情页，学会按照流程来制作详情页 4.了解自己还有哪些不足进行提升优化
创意图制作及后台装修	详情页问题纠正 结业考试点评 后台上传装修 钻展、关联、直通车图 解析制作	1.了解自己还有哪些不足进行提升优化 2.提出自己目前存在的问题进行解答提升 3.掌握高效切图、热链接方法，实际操作制定一张首页图片 4.什么是钻展、关联；钻展的构图；分类 5.什么是直通车；直通车构图；直通车的分类

速卖通班课程：

一周重心	课程内容	学生收获
基础理论	全球电子商务市场 速卖通介绍 店铺开通及品牌入驻 速卖通卖家后台基本操作 平台规则以及政策 国际物流概况及速卖通发货	1.熟悉电商行业，了解跨境电商，了解速卖通平台 2.熟悉店铺开通流程，了解品牌入驻方法，熟练速卖通后台 3.熟悉平台规则，掌握一些重要平台规则，清楚平台的政策以及走向 4.了解国际物流方式，了解不同类目的产品适合的物流方式，学会设置店铺运费模版，学会店铺订单发货

上传优化产品	行业选品技巧 准确的上传产品到速卖通 如何制作一个优质英文标题 合理利用店铺产品分组以及信息模块	1.了解选品的方法，掌握站内，站外选品的方法 2.学会正确操作直通车推广，学会控制成本增加产出 3.掌握获取关键词的方法，学会制作英文标题 4.学会产品分组，学会使用信息模块，了解尺码模版和服务模版 5.熟练平台基本操作，学会上传一个优质的商品
活动推广	CRM客户营销 店铺自主营销活动 平台官方活动及联盟营销 直通车	1.了解速卖通客户留言的方式并且学会留言处理的方法及技巧，了解速卖通的纠纷形式以及学会纠纷处理的方法和技巧，学会老客户的营销分组方法及营销方式 2.了解店铺自助营销活动的形式，掌握每一种营销活动的使用方法及技巧 3.了解速卖通平台几种主流官方活动，掌握活动报名的要求及报名的方法，了解联盟营销的扣费方法，掌握店铺联盟营销的设置及主推产品的设置 4.了解直通车的作用、展位、基本原理，清楚直通车两种推广计划的异同；学会新建直通车计划
数据分析	视觉营销 营销数据分析-店铺数据 营销数据分析-产品数据 规划大纲实操 月度推广计划制定	1.了解东西方视觉差异，了解banner设计技巧，清楚主图、详情页的设计需求，学会旺铺装修方法及手机无线端装修方法 2.了解数据分析基础知识，掌握店铺数据分析方法，分析店铺数据，根据之前所学知识，找到解决方法 3.学会按计划做事，学习如何规划店铺发展 4.熟练操作规划制定，了解规划制定技巧与细节
运营技巧提升	老客户营销 店铺转化率提升 个人干货分享 结业测试点评讲解 店铺资料传达与讲解	1.知道什么是爆款，爆款的意义，如何去培养爆款，了解各个注意点 2.了解店铺转化率的影响因素，结合之前对数据分析的学会优化店铺转化率的方法 3.了解一些速卖通常用工具，了解国外的重要节日，了解一些浏览国外网站的方法 4.熟悉店铺现状，了解店铺实际销售情况

- ◆招生对象：漓江学院应届毕业生；桂林市各高校应届毕业生
- ◆报名和培训时间：从即日起开始报名，满30人即开班
- ◆培训地点：漓江学院校内
- ◆报名地点：漓江学院公共教学楼一区2103办公室
- ◆联系人和联系电话：赵老师 13152585612

校领导邓志平带队看望我校参加 “名淘电商人才优选计划”的学员

6月6日，学校党委副书记、纪委书记、副校长邓志平带队前往广西名淘网络科技有限公司看望慰问我校参加“名淘电商人才优选计划”的学员。浙江名淘投资控股有限公司副总裁、广西名淘网络科技有限公司董事长、总经理江战接待了我校人员一行，并带领参观了我校学员的学习和生活环境。公司相关领导对我校学员的学习能力与综合素质给予了高度肯定。

邓志平在培训现场与我校学员亲切交谈，了解学员们的学习和生活情况，同时也提出了要求，希望他们能努力学习，在各类实操环节充分展示自我，从而能用自己的工作能力和业绩赢得用人单位的认可。

(杨杰夫)



图：校党委副书记、纪委书记、副校长邓志平（右三）与名淘公司领导及我校“名淘电商人才优选计划”学员合影



图：校党委副书记、纪委书记、副校长邓志平参观“名淘电商人才优选计划”培训现场

产教融合促进内涵发展、 校企合作培养电商人才

——我校“名陶电商学院”举行首届新生开班典礼

10月18日下午，我校“名陶电商学院”首届新生开班典礼在演艺厅举行。学校领导杨树喆、邓志平、杨庆庆，浙江名陶投资控股有限公司总裁张行苏、副总裁江战，桂林市雁山区商务局副局长孙滢，阿里巴巴桂林区域负责人陈玉春，绝味食品广西公司总经理徐滔，学校电商学院、管理系相关负责人和任课教师，名陶公司相关部门负责人，以及电商学院首届80名学生出席开班典礼。典礼由学校电商学院院长、教务与科研管理处处长杨杰夫主持。

学校杨树喆校长首先为开班典礼发表了热情洋溢的讲话，他说，“名陶电商学院”是我校与浙江名陶控股有限公司在探索产教融合，深化校企合作的基础上共同创办，这标志着我校以面向现代服务业专业为主体，以教师教育类、人文社

科类专业为辅助的“一轴两翼”学科专业结构的战略布局迈出了有力的一步，相信在名陶公司的支持下，我校电子商务专业一定会成为应用型人才培养的新标杆。

随后，浙江名陶投资控股有限公司总裁张行苏在典礼上致辞，他说，随着互联网技术的发展，人们的工作、生活模式发生了深刻的变化，“名陶电商学院”的创办，正是为了培养适应社会发展、适应互联网生活模式而建立，这种产教融合模式以高校的学科优势与企业的实操优势相结合，提高人才培养质量，不仅可以解决电商企业用人难的问题，也会解决高校毕业生就业难的问题。名陶公司将以漓江学院首届电子商务学生为起点，为培养更多优秀电商人才而努力。

桂林市雁山区商务局副局长孙滢也在典礼上



杨树喆校长发表讲话



名陶公司向我校捐赠100套线上学习电商课程

致辞，她对“名陶电商学院”首届新生开班典礼的成功举办表示祝贺。孙滢说，党的十九大上午刚刚在北京胜利开幕，习近平总书记在报告中就指出“要优先发展教育事业，要深化产教融合、校企合作”，漓江学院与名陶公司共建电商学院不仅对校企双方有利，对地方政府也是有帮助的，期待学校能为地方经济服务，为雁山区的发展提供支持。

在开班典礼上，浙江名陶公司副总裁、广西名陶网络科技有限公司董事长江战就校企合作共建电子商务专业实施计划作了介绍。2017级电子

商务专业学生冯文伟作了代表发言。

在开班典礼上，学校还举办了聘任仪式，聘请张行苏为“名陶电商学院”名誉院长、江战为名誉副院长，聘任陈玉春、徐滔为我校创新创业教育导师。

在开班典礼仪式后，我校还开展了校企合作、产教融合主题沙龙活动，并就电子商务专业学生在专业教学计划、专业发展前景等问题作了回答。

(甘华成、李明阳)



邓志平副书记向与会人员颁发聘书 杨庆庆副校长为与会人员颁发聘书 名淘公司副总裁江战先生发表讲话

力推浙江名淘“电商人才优选计划”， 加速外语专业转型发展

为了优化外语专业人才培养，外语系积极研讨并大力推进专业转型发展工作。4月26日下午，外语系领导班子、全体教研室主任、辅导员、教学秘书在档案室召开关于浙江名淘“电商人才优选计划”研讨会，旨在大力推动就业和人才培养工作。

浙江名淘投资控股有限公司一直力求打造成为中国互联网整合营销领军品牌。主营以“品牌策划、视觉设计、店铺运营、电商培训、海外事业”为核心业务的互联网整合营销闭环产业服务链。目前是官方速卖通，天猫，淘宝、京东、蘑菇街等全网电商平台的运营服务商，根据企业的

不同需求和不同阶段，量身打造全网渠道“一站式”B2C商城运营及电商人才培训服务。目前已为上百家知名品牌企业电商提供服务、孵化团队、输送人才。外语系力争抓住契机，与浙江名淘公司共同探讨“电商培训、海外事业”等项目，打造专业和人才培养特色，为地方经济发展服务。

参会人员积极建言献策，大家一致认为该项目可以在同学中广泛宣传，也希望该项目能够植入专业课程、大创项目、专业实习、课外实践等，为学生专业技能培养和今后人生发展铺平道路。

(吕佳微)



图：研讨会现场

系部联手推进浙江 “名淘电商人才优选计划”

5月17日，外语系、教务与科研管理处、招生就业处在2304语音室联手推进浙江“名淘电商人才优选计划”，共推外语专业转型发展，为东盟经济建设和“一带一路”国家发展战略培养人才。会议由何玲老师主持，外语系全体教职工参与了本次研讨会。

首先，教务与科研管理处杨杰夫处长就浙江“名淘电商人才优选计划”具体细节问题，如如何参与该项目、培训的内容、项目提供的双师型教师培养机会、校企合作等问题向老师们进行了详实的推介。

接着，招生就业处处长蒋毅老师向外语系老



图：研讨会现场

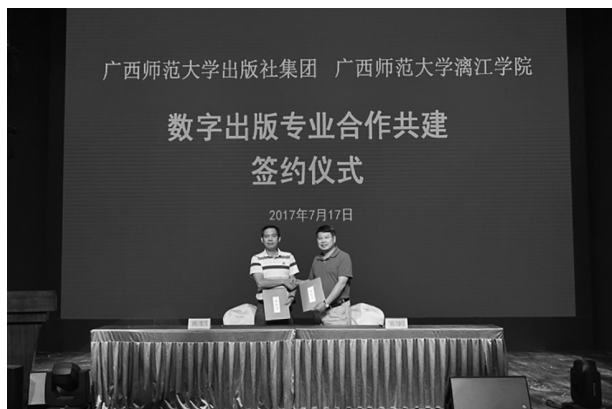
外语系教师听完浙江“名淘电商人才优选计划”的推介信息后，纷纷就一些问题，如该项目要求的专业性、外语系水平、提供的就业区域等问题进行了咨询和讨论，老师们表示一定要把相关信息提供给学生，为我校学生就业做出应有贡献。

在“一带一路”战略背景下，外语系抓住浙江“名淘电商人才优选计划”的契机，度身制定校企合作计划，为国家的经济发展贡献智慧与力量，为多边友好合作与共同发展提供人才支持。
(吕佳微)

我校与广西师范大学出版社集团 签署专业合作共建协议



图：杨树喆校长一行与广西师范大学出版社集团代表洽谈合作意向



图：双方共同签署了数字出版专业合作共建协议

为推进2017年度新专业申报，持续探索我校转型发展路径，7月17日下午，校长杨树喆与广西师范大学出版社集团党委书记、董事长张艺兵代表双方签署了数字出版专业合作共建协议。

当天下午，杨树喆校长一行在桂林市碧玉国际大酒店与广西师范大学出版社集团代表们就“数字出版专业合作共建”、“大学生创新实践基地建设”等问题进行交谈。

杨树喆校长指出我校近年来紧紧围绕应用技

术型、创新人才的培养，提出了“以面向现代服务业为主体”的“一轴两翼”发展方针，重点打造六大专业群，其中“文化创意与传播专业群”是我校专业整合的重要组成部分，随着今年“数字出版专业”申报工作的展开，我校打算再用两年时间完成专业调整，走出一条校企合作、产教融合的转型发展之路，适应行业发展需要，实现我校转型发展目标。“数字出版专业合作共建”协议的签署，预示着漓江学院未来发展又前进了

一大步，双方以创新实践基地作为切入口，希望今后有更多的合作。

广西师范大学出版社集团有限公司党委书记、董事长张艺兵表示，今年是广西师范大学出版社集团第二个三十年创新发展的首年，集团有着从教育出版延展到教育实体的愿景，愿与漓江学院共同发挥优势、合作互补、深入发展。

最后，双方达成一致合作意愿并签署数字出

版专业合作共建协议。根据协议，双方将共同开展联合授课、合作教学、订单式人才培养、学徒制教学等多种形式的教学合作，共同组织申报、建设新学科，积极发挥服务地方经济发展的排头兵作用，推进协同育人平台的建设，为我市高等教育事业发展再迈出探索创新的一步。

(蒋远宏)

甲骨文OAEC教育事业部大区总监张维亮 一行来我校洽谈校企合作项目



图：甲骨文OAEC教育事业部大区总监张维亮一行在我校理工系考察交流



图：双方合影

为了进一步推进学校转型发展，拓展校企合作项目，加深社会影响力，3月8日，校长杨树喆、理工系主任林庆南、艺术设计系主任曾子杰等与来访的甲骨文OAEC教育事业部大区总监张维亮、甲骨文（广西）OAEC基地负责人曾梓莹一行进行了校企合作事宜的座谈。

座谈中，张维亮先生首先介绍了甲骨文公司目前已经与高校合作的一些项目的具体情况，杨树喆校长也就我校的一些实际情况向对方做了阐述，双方一直围绕着如何打造差异化、品牌化合作，如何更好的促进协同育人机制的开展进行讨论。会上双方还就我校一些相关专业课程设计方面的事宜由甲骨文公司派出人员协助的可行性进行了探讨。

据悉，Oracle（甲骨文）公司，总部位于美国加州，是全球最大的企业软件、数据库提供商。在全球500强企业中有98%在使用Oracle技术。在中国，Oracle与超过400家院校开展不同层次的合作项目。2015年1月8日，甲骨文（广西）OAEC/WDP项目落户北海。

(赵冰川)

我校与北京国培中心举办校企 合作签约仪式暨 “全国高校学生ISO9000内审员人才培养基 地”揭牌仪式



杨树喆校长与北京国家质量认证
培训中心王佳璇副主任签订
校企合作协议书



北京国家质量认证培训中心
“全国高校ISO9000内审员人才培
养基地”落户我校



管理系学生喜获ISO9000内审员资
格证

近日，国家质量认证培训中心与我校管理系校企合作签约仪式暨“全国高校ISO9000内审员人才培养基地”授牌仪式在我校隆重举行。国家质量认证培训中心副主任王佳璇，我校杨树喆校长、教务处及管理系教师代表出席了本次签约仪式。

在签约仪式上，王佳璇副主任详细介绍了ISO9000质量管理标准的主要内容，ISO是International organization for standardization的英语简称，中文即“国际标准化组织”。ISO9000内审员的全称叫内部质量管理体系审核员。随着经济全球化进程的推进，ISO9000逐渐成为最广泛的国际质量管理通用标准，随之而来的是通过行业认证的质量管理体系人才需求空间巨大。王主任表示：ISO9000管理体系是了解企事业单位行业环境的良好平台，ISO9000内审培训将对于学生将来就业、乃至今后工作岗位所起到的重要作用。

杨树喆校长表示，国家质量认证培训中心为

我校学生了解并掌握企业所运用的行业规则——ISO系列管理体系标准提供了平台，同时对国家质量认证培训中心本次培训成果给与了高度的赞扬，并表达真挚的感谢。杨校长还表示，此次“全国高校学生ISO9000内审员培训基地”授牌仪式，将进一步促使我们双方的合作关系，将进一步促进我校学生职业技能培训与应用型专业转型的发展。

据管理系负责人介绍，我校与北京国家质量认证培训中心合作始于2016年下半年，目前已有146名师生通过培训及考试获得ISO9000内审员资格证。自今年起，管理系将进一步拓展双方合作空间，在校企合作、人才培养、职业培训方面力争取得更大突破。

当日下午，王佳璇副主任为我院学生做了题为“ISO9000质量管理体系与人才就业”的讲座。

(吴萍)

我校联合桂林市地方税务局、 雁山区地方税务局开展税法宣传活动



图：学校领导接受广西卫视采访并
与税务局领导交流



图：同学们积极参与税收政策咨询



图：全体工作人员合照

为了让我校师生了解税法知识与税务工作，提高税法影响力，加强校企合作，从而更好地以专业优势服务地方经济社会发展，近日，我校联合桂林市地方税务局、雁山区地方税务局在食堂广场开展“税法宣传暨普法教育进校园”活动。我校总会计师、副校长章冬兰，副校长杨庆庆出席活动，并邀请了桂林市司法局、雁山区地税局分管领导作为嘉宾。学校财务处和经济政法系领导参加了活动。

活动采用宣传海报、政策汇编、知识问答等形式进行税法宣传，我校师生积极参与了活动。税务局、桂林市依法治市领导小组办公室工作人员在现场设立咨询处，并运用通俗易懂的语言、生活实例为我校师生普及税法知识以及宣传自主创业的税收政策，如什么是税率，现行的税收优惠政策有哪些，师生们在生活中遇到的税法问题，工作人员也耐心解答。

本次活动还邀请了广西卫视做现场采访报道。学校副校长杨庆庆在采访中讲到，我校当前正大力倡导大学生积极参与创新创业活动，学校通过建立创业示范基地、给创业学生免费申请创业商铺，对创业的同学给予一定经费支持，使我校形成创新创业的良好氛围。而针对大学生自主创业的税收优惠政策无疑为学校培养创新人才提供了最强的政策保障。我校经济政法系学生陈峥嵘在校期间自主创办服装租赁工作室，并获得全国大学生创新创业实践实训示范项目，他在接受广西卫视采访时提到，税务对大学生创业的优惠政策，减少了应纳税收额，在一定范围内免收税，这给大学生自主创业带来极大的帮扶。

此次活动既为我校师生普及了税法及法律知识，又进一步增进了我校与合作单位间的交流，对当前我校转型发展，培养服务地方经济社会发展的优秀人才起到了重要的促进作用。

据悉，本次活动由桂林市地方税务局、桂林市国家税务局、自治区地税局桂林稽查局、桂林市依法治市领导小组办公室主办，雁山区地方税务局和我校共同承办。此次活动税务部门以高校师生为宣讲对象，目的是为了在大众创业、万众

创新的时代，培养公民税收法制观念和依法诚信纳税意识，并通过对在校师生的宣传辐射，在全社会营造依法诚信纳税的良好氛围。

(秦丽芸、林凤凤、苏桂宏)

音乐与教育系赴七星托幼集团 开展共建洽谈

为了加强实践实训基地建设，深化音教系与基地七星托幼集团的战略合作，保障自治区大学生校外实践教育基地项目的顺利实施与开展，4月19日，音乐与教育系主任黄小明一行到七星幼儿园与七星托幼集团就自治区大学生校外实践教育基地的合作与实施展开洽谈，系副主任江帆及七星幼儿园与七星托幼集团骨干教师参加了洽谈会。

黄小明主任对之前双方所协同开展的教育见习、实习及论文指导等工作表示了肯定，同时对双方共同申请的基地项目实践教学价值及实施目标进行了深入的阐述。双方在积极沟通的基础上，确立合作进行人才培养方案改革，优化实践课程实施，协同课题科研探索等项目实施方案。讨论中，七星幼儿园园长李莉就园所现状提出了教师继续教育指导与教育科研指导等述求。

此次洽谈会将使双方在互惠互利的基础上，落实实践教学基地合作，促进产学研相结合，实现学生与双方教师三方共同学习与进步，共惠共赢。

(黄红韩)



洽谈会现场

音乐与教育系携手桂林幼教集团 共建广西高校创优项目实验室揭牌



杨庆庆副校长和冯嘉莉园长
观看作品展



双方领导老师合影留念



双方领导老师进行洽谈

6月27日下午，音乐与教育系携手桂林幼教集团共建广西高校创优项目实验室揭牌。桂林市七星区教育局副局长、七星托幼教育集团总园长冯嘉莉，我校副校长杨庆庆出席揭牌仪式；七星幼儿园园长李莉、副园长黄素丽一行8人，我校教务与科研管理处处长杨杰夫、实验信息中心主任王忠、音教系领导班子、学前教育专业师生代表参加揭牌仪式。

揭牌仪式上，杨庆庆副校长对七星幼教集团领导一行的到来表示热烈的欢迎，她指出该项目对于促进我校学前教育专业的发展、深化实践教学基地的利用将起到巨大的推动作用。希望实验室的落成对我校与七星幼教集团校外实践基地的合作能做到真正的“共管、共育、共商、共建、共推、共研”，双方共同协作，相互促进，共同打造创新的实践型人才。冯嘉莉园长指出漓江学院与七星幼教集团有着多年的交流，希望双方今后还能加强合作，共同发展。发言结束后，冯嘉莉园长和杨庆庆副校长为实验室进行揭牌。

揭牌仪式后，双方领导共同观看了美术课程作品展。本次作品展共展出手工制作、手绘作品共300多件，主要有纸类、布艺、泥类、废旧物造型等手工作品，以及基础图案、装饰画、卡通画、幼儿园挂图等作品，展览内容丰富，表现形式多样。本次展览，我们还邀请到了由桂林市七星幼儿园小朋友参展，七星幼儿园中班、大班幼儿的水彩作品共14幅，这些作品极大地丰富了本次展览的内容。领导老师们观看作品后都纷纷表达自己的看法，幼儿园教师把在园手工的制作要求和用途等与我校师生进行经验交流和分享。

随后，园方一行和我校领导老师就广西高校创优项目的合作情况进行洽谈。座谈会上，杨庆庆副校长对项目进展情况向七星幼教集团的领导老师们做了介绍，指出该项目有对我校教育教学改革和应用型人才培养起到积极的促进作用。杨杰夫处长表示，项目合作是开端，今后双方可以进行更深层次的交流，希望学生的实践不局限于实习的时间里，更应该贯穿整个教学过程。我

校学前教育专业的教师就双方可以进行合作的具体内容进行了逐一解读，进一步明晰双方合作目标。冯嘉莉园长指出，幼儿园教师也在进行一些

项目的研究，今后可以借助高校的力量和平台，使得幼儿园项目的开展更加顺利，材料更丰富。
(黄红韩)

音乐与教育系和七星托幼集团 校外合作指导2018毕业生教育实习工作 暨学前教育专业校外实践基地项目推进

10月23日，音乐与教育系主任黄小明、书记刘波等一行应桂林市七星托幼集团邀请，赴七星幼儿园共同指导学前教育14级实习生公开课活动；并就大学生校外实训基地区级合作项目建设展开会谈与讨论，共同反思探讨了现阶段工作，对未来一年的工作进行了部署。

首先，七星托幼集团李莉园长、副园长、带班指导老师、音乐与教育系主任、书记等共同参观实习生公开课，并在公开课后进行评课：音乐与教育系主任黄小明对实习生的上课表现非常肯定，并对七星托幼集团的指导表示感谢！

随后，双方领导视察了本年度区级合作项目落实情况，如合作授课、园长讲座、大学生教师技能大赛、高校教师幼儿园挂职以及大学课堂教学实践等具体合作都得到了确切的落实。李莉园长和黄小明主任认真倾听了幼儿园和学前教研室在工作落实过程中的困难，并给出意见。

此次合作总共涉及合作授课、大学课堂幼儿园实践、合作指导毕业论文、园长系列讲座、幼儿园课题申报与结题共参、双方师资继续教育培训、2018年广西区师范生技能大赛预备指导工作等专业议题。未来一年将本年度工作基础上，继续合作推进项

目，总结经验，深化部署，细致共融，将我校实践应用型人才培养的方针落到实处，将七星托幼集团打造成为适宜于我校教学工作特色的实践基地。

(王丽娟)



图一：实习老师在给学生授课



图二：老师们在点评上课情况

理工系与南宁易唐公司联合开展 毕业论文答辩



答辩现场



答辩专家小组老师与学生合影

自去年12月我校与南宁易唐软件有限公司（以下简称易唐公司）签订了校企合作协议书后，理工系与易唐公司随即开展了2013级计算机科学与技术专业学生的实习以及毕业设计联合指导的相关工作；按照双方合作的原定计划，3月20日，理工系派出计算机专任教师前往南宁与易唐公司联合开展了2013级计算机科学与技术专业的毕业论文答辩，并取得圆满成功；为进一步推进在专业建设及课外实践方面的后续合作项目的实施打下了坚实的基础。

此次毕业论文答辩在易唐公司的小会议室举行，答辩专家小组由理工系计算机科学与技术专业老师及易唐公司工程师共同组成。参加此次毕业论文答辩有8名同学，他们自2016年8月开始到易唐公司实习和学习，表现良好，得到了公司的认可与好评。为了进一步提高毕业设计及论文的

质量，让毕业设计的题目和内容更贴近真实的软件项目开发，在该公司实习的同学的毕业设计题目完全由易唐公司根据软件开发的实际需要进行命题，并由理工系计算机科学与技术专业的老师与该公司的企业工程师共同指导。

答辩过程中，同学们准备充分，所用的软件系统演示流畅，讲解清晰，并能较为完善地回答了答辩专家小组老师们提出的各种技术问题，充分体现了同学们在企业中获得的锻炼与成长。

理工系认为，通过此次与易唐公司的校企联合指导毕业设计的尝试，既弥补了专业教学资源的不足，也有效地拓展了专业建设的途径；同时为今后进一步推动应用技术型人才培养以及提高学生的就业能力与就业水平积累了宝贵经验。

（刘亮龙）

管理系市场营销教研室与星巴克 合作开展营销实践活动

为了更好地使市场营销专业和工商管理专业的学生领会市场营销学理论知识，并提高学生们的营销技能，在《市场营销学实训教程》课程教学过程中，管理系市场营销教研室与星巴克桂林阳桥店合作，请企业管理及员工队伍进入课堂，为学生展示产品及销售技巧的同时，给学生们提供实践锻炼机会和展示自己的平台。

首先店家的宣传人员为学生们讲解了星巴克的企业文化，现场让大家品尝了上个季度新推出的一款咖啡，有着焦糖的味道，淡淡的柑橘的味道，让人回味无穷。从店员的耐心讲解中同学们学习了星巴克创业及发展历程和营销知识，比如说“以顾客为本”：认真对待每一位顾客，一次只烹调顾客那一杯咖啡。这句取材自意大利老咖啡馆工艺精神的企业理念，贯穿了星巴克快速崛起的秘诀。注重“one at a time”（当下体验）的观念，强调在每天工作、生活及休闲娱乐中，用心经营“当下”这一次的生活体验。“以咖啡为载体把一种独特的格调传送给顾客——创造工作与生活外的第三空间”。长期以来，公司一直致力于向顾客提供最优质的咖啡和服务，营造独特的“星巴克体验”，让全球各地的星巴克店成为人们除了工作场所和生活居所之外温馨舒适的

“第三生活空间”。喜欢星巴克这种让更多人享受到更好生活的理念：给人温馨的感觉，让疲劳了一天的人们能在这里释放工作的压力，家庭的烦劳。

为了让学生们能够走进星巴克并提升学生自己的销售能力，星巴克工作人员为大家准备了公司近几年研发的星冰粽给大家品尝并让大家以此为载体去实践推广，现场星巴克工作人员还为大家展示了活动奖品、限量版手袋、品尝杯、礼品券等。学生们积极自由组成团队，现身参与企业销售活动，学生们通过体验和参与，可以初步接触社会，了解销售渠道，了解宣传推广，了解消费者，进而提高对营销理论知识的理解能力和应用技能。

实践是检验真理的唯一标准。通过实践活动的开展，可以让更多学生走进社会、了解社会，积累经验和能力，为以后毕业实习和工作奠定基础。这次活动对学生们自身的能力也是一次关键的考验，使他们在成功中总结经验，在失败中学习成长，不断丰富，不断加强，面带微笑，最终走向成功。

（徐荣梅）

外语系召开商务英语专业校企 合作授课及集中实习研讨会

3月2日，为了进一步响应高校转型发展的要求，我系商务英语专业开展了校企合作授课以及集中专业实习的研讨会。外语系主任何玲教授，副主任张超锋老师，外语系党委书记陈俊杰老师，副书记葛巍老师，商务英语教研室主任周燕萍老师和骨干教师赵莉莉老师，教学秘书苏苑老师，以及新航线校企合作负责人杨文出席了本次研讨会。会上大家就2014级商务英语专业全体同学（共计39名同学，其中女生35名，男生4名）赴

东莞广东新航线电商公司进行合作培养展开了详细的研讨。本次集中实习方案主要内容包括集中培训、课程实训、专业实习以及指导老师工作职责等方面。商务英语专业作为外语系转型发展试点专业，发展之路任重而道远，今后我系将在校企合作方面不断探索，力争培养满足社会需求的应用型商务英语人才。

（周燕萍）



图：研讨会现场

经济政法系第二期招商证券 订单班正式开班

近日，经济政法系与招商证券股份有限公司桂林营业部一起在1201教室开展了第二期招商证券“订单班”的开班仪式，招商证券桂林营业部总经理周毅先生、招聘培训部经理李世发先生、经济政法系相关负责人参加开班仪式。

本次订单班是招商证券股份有限公司桂林中山北路证券营业部受招商证券广西分公司委托，为广西分公司8家营业部培养符合公司要求的人才。在订单班培训前共有75名同学报名，由招商证券5名经理对75名同学进行了“一对一”的面试，最终有35名同学通过了订单班的面试。第二期订单班与首期订单班相比不仅在课程上更丰富，且增加了实操环节，让同学们能更好的了解证券行业，提升自身修养，提高自己的从业素养。

在开班第一堂课中招商证券桂林营业部总经理周毅先生给学生做了主题为“证券从业人职业生涯规划、认识招商证券”的知识讲座，以自身

为例子向同学们讲述了他在从事证券行业的感悟——“明道、取势、优术”。在讲座过程中周毅先生还给同学们讲述了“投资理念”、“投资三原则”、以及投资的核心“合规”。并且周毅先生还鼓励同学们在毕业后要寻找一个适合自己的人生平台，积极寻找自己的人生定位，在合适的岗位凸显自己的人生价值，使自己的人生目光更加宽广。

下午，招聘培训部经理李世发经理从当代大学生的就业观入手，向同学们讲述了考虑就业方向的重要性，并以“扫地阿姨因喜欢炒股，却屡次失败，通过一次机会以保洁阿姨身份进入证券公司，因为服务质量好，给证券公司的大客户保洁，获得客户好感，最后发家致富”的真实案例来提醒同学们树立正确的就业观念，找到自己的发展平台。除此之外李世发先生还从我国证券行业历史发展的角度以及与其他行业的从业人员人数的比较，分析了证券行业的火热程度，鼓励同学们加入这个行业。

经过一天的培训，订单班的老师以一半社会人一半老师的身份结合自己的亲身经历教会同学们认清社会现实和现状，在这次培训课程中同学们收获了与老师课堂上不同的知识，提前为毕业后工作做好思想准备，同学们表示会在今后的课程中努力学习，完善自我，发挥潜能，展现漓院学子风采，通过订单班的最终考核，达到招商证券的用人要求，进一步促进我系与招商证券公司的合作。



招商证券桂林营业部总经理周毅先生为
订单班学员授课

(章顺梅)

我校音乐与教育系同奥林匹克幼儿园 合作建立教学实践基地



图：邓志平副书记（左）与奥林匹克幼儿园院长
签定合作共建教学实践基地协议



图：教学实践基地授牌仪式



图：邓志平副书记一行对奥林匹克幼儿园进行考察

10月20日上午，我校党委副书记、纪委书记、副校长邓志平率队前往桂林市临桂区奥林匹克幼儿园，与其就建立学前教育专业教学实践基地签定了合作协议。邓志平副书记表示，我校音乐与教育系同奥林匹克幼儿园合作共建教学实践基地，是为了落实国家关于实施创新驱动发展战略、促进经济提质增效升级的部署，有利于促进我校与社会紧密联系、产教融合，实现协同育人、协同发展的目标，助力我校学前教育专业教育实践转型和应用型人才基地共育。

签约仪式后邓志平副书记一行还对奥林匹克幼儿园的环境、校舍、一日生活等情况进行了参观考察。我校音乐与教育系主任黄小明、系党总支书记刘波，教务与科研管理处副处长李明阳等陪同考察。

（海颖）

金融知识进校园，义务宣传我先行

——交通银行桂林分行“金融知识进校园”宣传活动

为切实提高学生的财产保护意识，广泛增强学生的金融基础知识。5月16日，由交通银行桂林分行主办，我校经济政法系承办的“金融知识进校园”活动于食堂小广场顺利进行。

近年来，随着互联网发展迅速，网络犯罪分子通过网络渠道诈骗招数越来越新颖，而大学生群体是受骗的“重灾区”。本次金融知识进校园活动面向全体在校学生，交通银行负责人在小广场以座谈的方式来对学生们普及金融知识，在现场就如何办理借记卡、信用卡等业务进行了指导交流。与此同时，我系学生代表积极参加此次活动，向全校学生派发防范电信网络诈骗宣传手册，对如何安全的使用银行卡、如何预防校园金

融诈骗进行了讲解。作为对学习金融知识有一定接触和了解的学生代表，运用现有的新媒体、日常交往等渠道将具有我系专业特色的金融知识更广泛的带入校园。最后，交行的负责人还向大学生重点讲述了非法网贷的特征、危害，宣传介绍正规金融渠道和信贷产品，他们提出，希望大学生能提高警惕，科学合理地使用银行产品和服务，谨慎对待各类诈骗短信和金融推销信息。

此次教育活动，在提高同学们的防范意识、增强同学们的金融知识的同时，也响应了全国高校“金融知识进校园”主题活动的号召，为同学们金融消费权益和安全权益保驾护航。

（苏筱然）



“金融知识进校园”活动在我校开展



交行负责人向我校学生讲解金融知识

合作共赢 “E”路同行——“建行杯”征文大赛颁奖典礼



甘华成书记为颁奖仪式致辞

金融相伴，服务感动你我他；学子携手，打造合作共赢，“E”路同行。12月15号，我校经济政法系与建设银行桂林高新支行合作的“建行杯”征文大赛的颁奖典礼于1214教室举行。出席此次活动的嘉宾有建行桂林分行信息技术部总经理赵斌、建行桂林分行副主任刘宗合、建行高新支行副行长唐虹及经济政法系系主任覃顺梅、党

总支书记甘华成、副书记秦丽芸。

甘华成书记在致辞中表示建设银行的发展和同学们的生活息息相关。为了让同学们及时掌握建行电子银行产品的运用，节约时间成本，学会理财，特此开展“建行杯”征文大赛，也为他们将来走出社会打下基础。因此，我系继续深化与中国建设银行的合作，打造合作共赢的局面。



颁奖仪式现场

本次征文大赛，在经济政法系近400名参赛同学中评出了一等奖2名，二等奖5名，三等奖10名，优秀奖33名等优秀文稿。建行桂林分行个人委副主任刘宗合在总结中对获奖的同学表示祝贺，同时，他结合身边的实际例子，强调学习需要更加注重实践，鼓励同学们积极参加各类活动，丰富自己的阅历，以此达到将文化知识与实践相结合的目标。

“建行杯”征文大赛的成功举办，调动了我系同学的学习积极性，鼓励了同学们在努力学习相关知识的同时不忘实践的重要性。符合我校正处于转型发展时期的目标，加深了学校与企业的交流与合作，为人才培养提供了更广阔的平台。

(李燕琳、陈香婷)



建设银行桂林高新支行人员、我系领导与获奖同学合影



建行桂林分行个人委副主任刘宗合为颁奖仪式作总结